

## Le coaching valorisant et efficace

### OBJECTIFS

---

Cette formation aborde concrètement les principales aptitudes du coach. Vous apprenez aussi à porter un regard stimulant et orienté solution sur votre coaché (collaborateur, collègue, etc.) et à poser des questions. Vous êtes capable d'explorer avec lucidité le défi et le contexte, de mettre l'accent sur l'objectif que le coaché veut atteindre et de l'aider à trouver lui-même des solutions. Vous apprenez comment stimuler les autres à apprendre et comment accompagner plus avant ce processus d'apprentissage. Nous nous intéressons également à la manière dont vous pouvez mettre une partie de cette méthode en pratique dans votre quotidien.

Les objectifs de cette formation sont les suivants :

- mettre concrètement en pratique les principales compétences du coach ;
- porter un regard stimulant et orienté solution sur votre coaché (collaborateur, collègue, etc.) et poser des questions ;
- explorer avec lucidité le défi et le contexte, mettre l'accent sur l'objectif que le coaché veut atteindre et l'aider à trouver lui-même des solutions ;
- comment stimuler les autres à apprendre et comment accompagner plus avant ce processus d'apprentissage ;
- mettre cette méthode en pratique dans votre quotidien.

### RESUME

---

**Catégorie:**

- Développement personnel

**Niveau:**

Basique

**Type de formation:**

Formation en classe

**Prix:**

- Membre: € 1100.00
- Non-membre: € 1300.00
- Partner BZB: € 1100.00
- Incompany: sur mesure, prix à la demande

### PUBLIC

---

La formation peut être suivie par différents groupes cibles, dont : toute personne responsable, de manière permanente ou temporaire (projets), de mener une équipe et qui veut améliorer sa capacité à déléguer et à aider les autres à se développer.

### CONNAISSANCE PRÉ-REQUIS

---

**Formation en développement personnel :** cette formation ne requiert aucune connaissance préalable.

La formation est axée sur l'apprentissage des compétences de base du coaching orienté solution.

## PROGRAMME

---

### CONTENU

- Qu'est-ce que le coaching et qu'est-ce qu'il n'est pas ?
- Le rôle du coaching dans le cadre du management
- L'attitude fondamentale ou l'état d'esprit du coach : le coaching commence par le regard que vous portez sur votre coaché
- Approche orientée solution versus approche orientée problème
- Le modèle GROW en tant que point de repère pour vos entretiens de coaching
- Compétences en coaching
  - écouter et explorer en profondeur
  - Poser des questions puissantes
  - Créer un climat d'apprentissage valorisant
  - Donner du feed-back, confronter de façon constructive
  - Mettre au défi
  - Recadrer
  - Travailler avec un PDP (plan de développement personnel)
- Comment mobiliser des compétences orientées solution dans mon management quotidien ?

### INFORMATIONS PRATIQUES

- **Durée** : 2 journées de formations (2 x 6 heures)
- **Heures** : 09:00 à 17:00
- **Lieu** : Febelfin Academy : Phoenix building, Boulevard du Roi Albert II 19, 1210 Bruxelles

### MÉTHODOLOGIE

---

Une « **Formation en classe** » se suit en groupe. Vous êtes présent avec les autres participants et le professeur à un moment convenu dans la même salle de cours. Il existe des possibilités d'interaction et de feed-back, tant des participants à l'enseignant qu'inversement. Le matériel didactique se compose comme base d'une présentation via la plateforme d'apprentissage MyFA, complétée de supports divers tels que syllabus numérique, présentation, extraits audiovisuels...

**Matériel didactique** : Présentation Powerpoint.